CURRICULUM VITAE

INFORMAȚII PERSONALE



Nume: CĂRĂGUIT CĂLIN SERGIU

[redacted]

EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

Mai 2025 – Prezent | DIRECTOR GENERAL

ȘANTIERUL NAVAL MANGALIA S.A., ROMÂNIA

- Coordonarea strategiei generale și operațiunilor zilnice ale șantierului naval
- Supervizarea unui portofoliu complex de proiecte de construcție și reparații navale
- Gestionarea relațiilor cu clienții internaționali și acționarii cheie
- Optimizarea performanței operaționale și a eficienței costurilor
- Managementul proiectelor complex si excelenta operaționala
- Conducere strategica si financiara
- Asigurarea livrării la timp in buget si calitate
- Siguranța si conformitate - asigurarea conformității si reglementarii maritime

---

2024 – 2025 | DIRECTOR DE PROIECT – HSSM

TRANSGAZ CIMONTUBO, ROMÂNIA

- Coordonarea proiectelor complexe, cu accent pe siguranță și managementul sistemelor HSSM
- Gestionarea echipelor interdisciplinare și asigurarea respectării reglementărilor în domeniu
- Urmărirea etapelor proiectului, a bugetelor și menținerea relațiilor cu clienții pentru asigurarea livrărilor la termen
- **Rezultate obținute:** Optimizarea proceselor de livrare, îmbunătățind eficiența și respectarea termenelor-limită

SEMNAL · semnal.eu/ro/companii-de-stat

1 – 2024 | DIRECTOR DE VÂNZĂRI

TICHY AMETIST SRL, ROMÂNIA

- Dezvoltarea strategiilor de vânzări și extinderea portofoliului de clienți în sectorul industrial
- Coordonarea unei echipe de 10 specialiști, oferind training și supervizând performanța
- Implementarea staticilor de marketing targetat pentru creșterea vânzărilor
- **Rezultate obținute:** Creșterea semnificativă a vânzărilor anuale prin strategii de piață inovatoare

---

2016 – 2019 | DIRECTOR GENERAL

MARINE ENGINEERING GROUP SRL, ROMÂNIA

- Gestionarea operațiunilor strategice, incluzând planificarea proiectelor și relațiile cu clienții internaționali
- Coordonarea departamentelor de proiectare, inginerie și logistică pentru furnizarea de soluții integrate
- Implementarea unor politici interne pentru optimizarea fluxurilor operaționale
- **Rezultate obținute:** Extinderea portofoliului de clienți și finalizarea cu succes a unor proiecte complexe

---

2014 – 2016 | DIRECTOR DE PRODUCȚIE

MARINE ENGINEERING GROUP SRL, ROMÂNIA

- Organizarea proceselor de producție navală, incluzând planificarea și alocarea resurselor
- Optimizarea fluxurilor de lucru pentru reducerea costurilor și îmbunătățirea eficienței
- Colaborarea cu partenerii internaționali pentru integrarea standardelor globale de calitate
- **Rezultate obținute:** Reducerea timpilor de livrare prin implementarea metodologiilor lean

---

2010 – 2014 | DIRECTOR HR

CONSORZIO IDC, ITALIA

- Recrutarea și gestionarea personalului pentru proiectele din șantierele navale italiene
- Dezvoltarea și implementarea strategiilor de HR pentru creșterea performanței și retenției
- Coordonarea logisticii privind cazări, transporturi și documentație internațională
- **Rezultate obținute:** Implementarea unor practici de recrutare și logistică care au redus semnificativ costurile operaționale

---

SEMNAL · semnal.eu/ro/companii-de-stat

2007 – 2010 | MANAGER SUBCONTRACTORI – PROIECTE ȘANTIER NAVAL

CONSORZIO IDC, ITALIA

- Gestionarea operațiunilor subcontractorilor în șantierele din Monfalcone, Marghera și Genova
- Supervizarea lucrărilor de corp navă și tubulaturii în fazele de preasamblare și montaj
- Asigurarea respectării standardelor de calitate și siguranță
- **Rezultate obținute:** Finalizarea proiectelor în parametrii de calitate și termen, consolidând relațiile cu partenerii de proiect

---

2001 – 2007 | MANAGER GENERAL

IMMACULATE CLEANERS SRL, ROMÂNIA

- Coordonarea integrală a operațiunilor companiei: management financiar, marketing și relații cu clienții
- Asigurarea conformității cu reglementările și menținerea calității serviciilor
- Dezvoltarea strategiei de extindere a bazei de clienți
- **Rezultate obținute:** Creșterea substanțială a numărului de clienți prin strategii eficiente de marketing

---

1997 – 1999 | DIRECTOR DEZVOLTARE AFACERI

MEDICOVER, ROMÂNIA

- Dezvoltarea și lansarea de noi clinici și centre de afaceri în România
- Negocierea parteneriatelor corporative și integrarea operațională
- **Rezultate obținute:** Extinderea rețelei prin deschiderea unor clinici noi, contribuind la creșterea notorietății brandului

---

1995 – 1997 | Manager de Țară

Henkel România

- Coordonarea națională a activităților de vânzări în conformitate cu strategiile globale ale companiei
- Organizarea campaniilor de marketing și lansarea de produse
- **Rezultate obținute:** Creșterea cotei de piață prin activități promoționale inovatoare și campanii de succes

---

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

1982 – 1990

SEMNAL · semnal.eu/ro/companii-de-stat

INSTITUTUL POLITEHNIC DIN BUCUREȘTI – FACULTATEA DE METALURGIE

- Diplomă de Inginer în Metalurgie

CURSURI ȘI CERTIFICĂRI

- **Tehnici de Vânzări și Management,** ACHIVE Global – Intersources (2004)
- **Training Vânzări,** Medicover Polonia (1999)
- **Conferințe Vânzări,** Henkel (Austria, Ungaria, Cehia) (1996)

COMPETENȚE

Limbi străine

- **Limba engleză:** Nivel avansat
- **Limba italiană:** Nivel avansat
- **Limba germană:** Nivel de bază

Competențe de comunicare

- Excelente abilități de negociere și prezentare
- Capacitate de coordonare eficientă a echipelor multiculturale

Competențe organizaționale/manageriale

- Management de proiect și planificare strategică
- Management financiar și resurse umane
- Leadership în echipe multiculturale

Competențe digitale

- Microsoft Office Suite (Word, Excel, PowerPoint)
- QuickBooks

SEMNAL · semnal.eu/ro/companii-de-stat